

Heka Consult Ltd

International Railway & Industrial Consulting



... your gateway to the market





Benvenuti in Heka Consult Ltd

International Railway & Industrial Consulting

Heka Consult Ltd è una società di consulenza commerciale e gestionale, ed ha l'obiettivo di supportare il cliente nella creazione o miglioramento della sua rete commerciale, oppure nella sua organizzazione aziendale. Operiamo prevalentemente nei settori ferroviario, navale, aeronautico e metalmeccanico in generale, comunque non escludiamo nessun altro settore.

La ultratrentennale esperienza professionale del fondatore della società, Heinz Kastner, prima nel settore siderurgico (ThyssenKrupp), poi nel settore ferroviario (Costaferroviaria / Rail Services International), ha permesso di creare un network di specialisti che si muovono in tutta Europa, pronti a raccogliere qualsiasi sfida, e diventare in poco tempo una realtà consolidata nel panorama Europeo.

HeKa Consult Ltd è una società Inglese con sede a Derby. La base operativa principale si trova in un punto strategico a Dormagen in Germania, al centro dell'Europa dal quale si raggiunge quasi ogni sito europeo in massimo di 2 ore di volo. Esiste inoltre un ufficio di collegamento in Italia nei pressi di Como. Questo ci rende vicini a quasi ogni importante potenziale cliente.

Le attività della nostra azienda si sviluppano principalmente in due campi:

- Il primo riguarda l'area commerciale/marketing con il supporto negli ambiti customer & supplier marketing, strategia e cambiamenti in scenari altamente mutabili e sfidanti principalmente (ma non esclusivamente) per l'industria dei trasporti e della metalmeccanica nel più vasto senso della parola, mentre
- il secondo riguarda area gestionale/organizzativa delle aziende nostri clienti, dall'analisi dei punti deboli alla riorganizzazione e all'assistenza nella ricerca di personale, ecc.

applicando unicamente un approccio nella prospettiva dell'utente.

Per una impresa oggi affidarsi ad una azienda di consulenza è indispensabile, in un contesto economico alla continua ricerca di stimoli evolutivi e dove il mercato globale richiede un continuo confronto è importante per le aziende che hanno bisogno di strumenti atti a tenere il passo con bisogni sempre nuovi per ottimizzare il proprio profilo di affidarsi agli esperti di uno studio di consulenza aziendale. Questa figura è creata proprio per rispondere alle nuove richieste societarie e commerciali delle imprese.

Il consulente aziendale, figura consolidata nel mondo da anni, è un fenomeno in rapida evoluzione perché le aziende sono alla ricerca di strategie che possano implementare la loro fetta di mercato, sfruttando al meglio i criteri di efficacia ed efficienza; ogni impresa è sempre alla ricerca di una maggiore capacità del regime produttivo e commerciale cercando allo stesso tempo di contenere i costi.

In quest'ottica di completo servizio per l'azienda e garanzia di qualità e professionalità lavora **Heka Consult Ltd.**

La consulenza di per sé si configura come un'attività rivolta a consigliare ed assistere in merito a specifiche materie, questa è anche la missione di **Heka Consult Ltd.** Il contesto manageriale di ogni azienda, senza far differenza tra le più grandi e strutturate e le più piccole, è sempre più al centro delle attività interne dell'impresa stessa; sempre di più al consulente aziendale si richiedono esperienze professionali di alto livello, in grado di delineare al meglio i piani produttivi e commerciali, ma anche sempre più settoriali.

Difatti l'azienda non si compone solo di cicli produttivi, ma deve investire anche in marketing, comunicazione e formazione interna; tutte aspetti che possono determinare la reale competitività aziendale.

Inoltre è fondamentale considerare come un intervento esterno possa risultare indispensabile per capire i reali difetti ma soprattutto i punti di forza di ogni azienda e di saperli valorizzare al meglio; per una perfetta consulenza organizzativa aziendale si devono avere conoscenze di natura appunto aziendale, ma anche economica e giuridica, che consentano di realizzare adeguati planning di lavoro per aumentare i profitti e ridurre i costi. Così il mondo della consulenza sta diventando fondamentale per ogni azienda che voglia crescere e rimanere competitiva, sfruttando al meglio le risorse interne e creandosi il suo spazio nei mercati sia nazionali che internazionali.

Altra parola chiave è **innovazione**, il rinnovamento deve essere visto come un'opportunità importante per il cliente che potrà, aiutata dal consulente, ristrutturare anche il concetto stesso dell'azienda e ripensare il suo modello di business rimanendo nell'ottica di un mercato in continua evoluzione. Infine si deve garantire professionalità e qualità nei servizi offerti all'azienda. **HeKa Consult Ltd** è il partner ideale!



Collaborazioni

HeKa Consult Ltd con pazienza, passione e professionalità, nel tempo ha supportato molte aziende di piccole medie e grandi dimensioni nel raggiungimento degli obiettivi prefissati, divenendo un partner strategico per le aziende medesime.

Heka Consult Ltd in **ambito ferroviario** ha svolto:

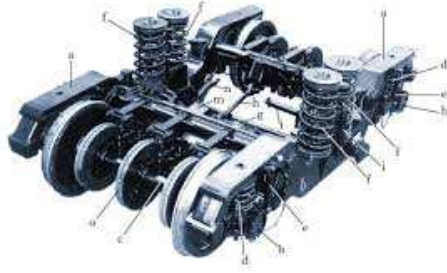
- supporto ad un'azienda italiana operante nel settore ferroviario per la ristrutturazioni svolte su i treni ad Alta Velocità EUROSTAR ed elettrotreni tipo ALe, nonché manutenzione sulla Flotta TAF e sul treno storico Orient Express.



- collaborazione con un'azienda svizzera ed una italiana per la realizzazione di una flotta di treni merce



- collaborazione con un'azienda indiana nell'ambito del know how transfer in ambito ferroviario (ammortizzatori e accoppiatori)



- supporto della Shandong Ningjin Spring Co. Ltd (P.R. of China), permettendo quest'ultima l'ingresso nella shortlist dei potenziali partner per la sostituzione delle sospensioni delle locomotive cl. 077 e 201 delle Ferrovie Irlandesi.



Class 201

- importante collaborazione per un produttore/riparatore di veicoli ferroviari situato nella penisola balcanica permettendogli di fare investimenti considerevoli
- supporto di un'importante azienda spagnola operante nel settore ferroviario che si è aggiudicata una gara per il revamping di materiale rotabile di Trenitalia



- Collaborazione con un'azienda italiana ben inserita nel panorama ferroviaria. Per conto di questo cliente sono stati effettuati i primi test con materiale fono e termo isolante con un produttore di veicoli ferroviari nella penisola balcanica.



campione

- Collaborazione con due importanti realtà ferroviarie inglesi per la ricerca e la sostituzione dei serbatoi per veicoli ferroviari, e per la ricerca di partner commerciali

In ambito navale

- abbiamo collaborato con importanti costruttori di yacht francesi e spagnoli, inoltre collaboriamo con un'azienda italiana che fornisce materiale isolante al gruppo Ferretti



- abbiamo lavorato con una grossa azienda di crociere per la ricerca di fornitori per attrezzature navali

In **ambito aereo**:

- abbiamo collaborato con una società tedesca che opera nella manutenzione velivoli

Altre Collaborazioni:

- abbiamo collaborato con un importante gruppo spagnolo nell'ambito di veicoli militari (da combattimento)



- collaboriamo con un'azienda italiana produttrice di pompe idrauliche con l'obiettivo di ampliare il suo mercato e renderla competitiva a livello Europeo
- abbiamo collaborato con due aziende di impianti elettrici, una spagnola per la creazione di impianti elettrici sugli yacht e una inglese per quadri elettrici industriali
- collaboriamo con un'azienda italiana nello stampaggio a caldo di acciaio



- abbiamo preso parte ad un importante progetto di edilizia ricercando e consorziando diverse aziende Europee per un progetto in area MENA di riqualificazione di una vasta area e la creazione di un polo commerciale. Da questa consorzio sono nati diversi interessanti progetti in ambito Europeo
- siamo stati incaricati da diverse aziende del nord Europa ed Italiane di diverse realtà industriali per la ricerca di personale specializzato e per una riorganizzazione interna al fine di rendere le aziende più competitive

Altri progetti molto interessanti sono in cantiere. HeKa Consult Ltd è pronta a valutare qualsiasi progetto ed a supportare le aziende con serietà e professionalità. Il nostro team ama le sfide che siano esse grandi o piccole.

Siamo convinti di offrire un servizio accurato e affidabile a condizioni economiche adeguate e individualizzate che tengano conto della particolarità di ogni singolo progetto.

Heka Consult Ltd Vi offre:

- Apertura di nuovi mercati
- Introduzione di nuovi prodotti
- Creazione o miglioramento dell'organizzazione di vendita nazionale ed internazionale
- Key account management
- Customer relation
- Rappresentanza
- Ufficio Export

... ed altro come

- Contract Management: Supporto per gare internazionali (analisi, supporto per l'elaborazione delle offerte, discussioni di contratto)
- Project Management: Coaching, Strutturazione del progetto
- Market Management: Analisi, supporto per procedure di decisioni strategiche
- Customer & supplier marketing mondiale
- Singoli progetti & incarichi
- Soluzioni specifiche mirate per singolo paese
- Interim Management Rappresentanza in Italia e in Europa
- Ulteriore sviluppo della rete di vendita
- Recruitment assistance
- Assistenza recupero credito
- Rappresentanza come espositori - visitatori su richiesta alle più importanti fiere ed eventi del settore

Aderente alla rete iXPOS:

iXPOS is a service provided by Germany Trade & Invest



Supported by:



on the basis of a decision
by the German Bundestag

Riconoscimenti



La nostra società è accreditata presso il "etender system" per appalti pubblici della Repubblica dell'Irlanda. Inoltre, lavora con il CEIT, Centro de Estudios e Investigaciones Técnicas di San Sebastian (Spagna), Centro di ricerca legato all'Università di Saragoza.

Il Nostro Team

HeKa Consult Ltd ha tre uffici: uno in Inghilterra a Derby, nel cuore dei Midlands, dove ha la sede legale, un piccolo ufficio di collegamento in Italia, nelle vicinanze di Como, e quello più grande in Germania, a Dormagen. Un dislocazione strategica scelta per raggiungere facilmente l'intero mercato Europeo.

All'interno di ogni sede, lavorano dei Partner Consulenti di HeKa Consult, altamente esperti.

IL TEAM

I Dirigenti:

Heinz Kastner: Amministratore Delegato, Direttore e Consulente (presente su tutte e tre gli uffici)

Marco Kastner: Direttore e Consulente, Responsabile Italia & Svizzera

Consulenti Inghilterra:

Heinz Kastner: Amministratore delegato, Direttore e Consulente

Scott Funnell: Consulente

David O'Brian: Consulente

Consulenti Germania:

Heinz Kastner: Amministratore delegato, Direttore e Consulente

Thomas Rath: consulente

Matthias Eckerman: Consulente

Peter Hoffman: Consulente

Consulenti Italia:

Heinz Kastner: Amministratore delegato, Direttore e Consulente

Marco Kastner: Direttore e Consulente

Contatti

Uffici : info@hekaconsult.com

Amministrazione: administration@hekaconsult.com

Heinz Kastner: Amministratore delegato, Direttore e Consulente

Mail: Heinz@hekacosult.com

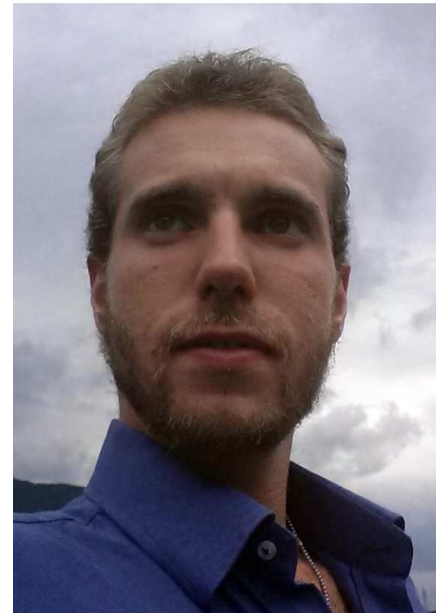
Tel +393387684529



Marco Kastner: Direttore e Consulente Responsabile Italia & Svizzera

Mail: Marco@hekaconsult.com

Tel +393349742166



Seguiteci anche su:



Heka Consult Ltd



@HekaLtd

© Heka Consult Ltd., Derby